ВАШ КОНСУЛЬТАНТ
420021, г. Казань,
ул. Татарстан, д. 22/41, 8 этаж
Телефон: 8(800)700-52-23, 8(843)515-20-20
Email: cons@vkons.ru Сайт: www.vkons.ru

Условия, которые нужно включить в договоры на случай санкций: подборка формулировок

Компания и ее контрагенты еще не под санкциями, но такое развитие событий не исключено. Какие условия лучше включить в договор, чтобы обезопасить сделку на случай введения санкций? Как сформулировать валютную оговорку так, чтобы решить проблему с курсовыми скачками? Чем может помочь заверение о том, что компания не находится под санкциями?

Иностранные санкции против России, а также против ее граждан и компаний влияют не только на внешнеторговые сделки, но и на внутрироссийские. Даже если против конкретной компании санкции не введены, для снижения рисков на случай их введения стоит включать в новые договоры с контрагентами специальные оговорки. Также желательно пересмотреть уже заключенные договоры. Как это сделать, расскажем в предлагаемом материале.

Содержание материала:

1. Отказ от договора
2. Заверения об обстоятельствах
3. Форс-мажор
4. Порядок расчетов

Отказ от договора

Что включить в договор?

Право на односторонний отказ от исполнения договора на случай введения санкционных ограничений, например, в случае включения контрагента или его контролирующих лиц в санкционные списки западных государств, то есть при введении персональных санкций.

Факт введения санкций может не повлиять на отношения сторон напрямую. Однако он увеличивает риски потенциального введения вторичных санкций против компании, не разорвавшей отношения с подсанкционным лицом. В первую очередь это касается США, чье законодательство прямо предусматривает возможность введения вторичных санкций. Также работа с подсанкционными контрагентами может повлечь за собой имиджевые потери.

Поэтому ряду компаний важно включить условие об одностороннем отказе от договора на случай введения санкций (п. 1 ст. 450.1 ГК РФ). Без этой оговорки придется расторгать договор по соглашению сторон или через суд (например, ссылаясь на существенное изменение обстоятельств). Также можно изменить момент прекращения договора при одностороннем отказе. По общему правилу договор прекращается с момента получения уведомления, но иное может быть предусмотрено в законе, ином нормативном акте или договоре (п. 1 ст. 450.1 ГК РФ).

Примерная формулировка:

«Сторона А [или «Каждая из Сторон»] вправе отказаться от Договора в одностороннем порядке в случае введения уполномоченными органами иностранных государств персональных или секторальных санкций против Стороны Б [или «другой Стороны»] и/или ее контролирующих лиц. Договор считается расторгнутым с даты направления Стороной А [или «Стороной»] уведомления об одностороннем отказе от Договора [или «с даты получения Стороной Б / Стороной уведомления о расторжении Договора»]».

Также можно добавить в эту формулировку уточняющее положение о том, что сторона вправе отказаться от договора «в случае введения санкций, создающих непреодолимые препятствия для исполнения обязательств по Договору».

Если же в договоре есть условие об одностороннем отказе, но компании невыгодно, чтобы ее контрагент мог в любой момент из-за введения санкций отказаться от договора, то наоборот, исключите это условие.

Заверения об обстоятельствах

Что включить в договор?

Заверения об обстоятельствах (431.2 ГК). Стороны могут заверить друг друга, что на дату подписания договора к ним или к их контролирующим лицам не применяются санкции.

Это поможет взыскать убытки, неустойку или отказаться от исполнения договора в одностороннем порядке.

При предоставлении недостоверных заверений сторона обязана возместить другой стороне по ее требованию убытки, причиненные недостоверностью таких заверений, или уплатить предусмотренную договором неустойку. Также она вправе отказаться от договора, если иное не предусмотрено соглашением сторон (п. 1, 2 ст. 431.2 ГК РФ).

Примерная формулировка:

«Сторона А [или «Каждая из Сторон»] заверяет Сторону Б [или «другую Сторону»] в смысле статьи 431.2 Гражданского кодекса РФ, что на дату подписания Договора к ней не применяются персональные, секторальные или иные санкционные ограничения, устанавливаемые уполномоченными органами иностранных государств. Если настоящее заверение окажется недостоверным, Сторона А [или «нарушившая Сторона»] обязана возместить убытки, причиненные Стороне Б [или «потерпевшей Стороне»], и [или] выплатить неустойку в размере N рублей. Во избежание сомнений данное заверение имеет существенное значение для Стороны А [или «для каждой из Сторон»], вследствие чего Сторона А [или «каждая из Сторон»] также вправе отказаться от исполнения Договора в случае нарушения вышеуказанного заверения об обстоятельствах».

Также при включении в договор условия о том, что за недостоверные заверения придется возместить убытки, можно ограничить размер этих убытков. Например, можно указать, что сторона обязана выплатить убытки, но не более такой-то суммы. Однако это правило не применяется в случае умышленного нарушения (п. 4 ст. 401 ГК РФ).

Форс-мажор

Что включить в договор?

Формулировки, касающиеся обстоятельств непреодолимой силы, в том числе о приостановлении исполнения обязательств (п. 3 ст. 401 ГК РФ).

Само по себе введение санкций суд вряд ли признает форс-мажором (Постановлением 5ААС от 11.07.2022 по делу №А51-2299/2022). Однако у должника будет возможность доказать, что ограничения повлияли, например, на срок исполнения обязательств. Так, должнику может быть выгодно, если в договоре будет указано, что срок исполнения обязательства стороны продлевается на период действия форс-мажора (Постановление АС Дальневосточного округа от 31.05.2022 по делу №А80-235/2021).

Для кредитора, в свою очередь, актуальным будет отсутствие в договоре условий о том, что форс-мажор освобождает должника от ответственности за неисполнение договорных обязательств. При этом кредитор не лишен права отказаться от договора, если вследствие просрочки, возникшей в связи с наступлением обстоятельств непреодолимой силы, он утратил интерес в исполнении (п. 9 Постановления Пленума ВС РФ от 24.03.2016 №7).

Примерная формулировка:

«В случае если санкционные ограничения, введенные уполномоченными органами иностранных государств и являющиеся обстоятельствами непреодолимой силы в соответствии с пунктом N Договора, препятствуют надлежащему исполнению обязательств Стороны А [или «любой из Сторон»], Сторона А [или «такая Сторона»] обязана в течение N рабочих дней уведомить об этом Сторону Б [или «другую Сторону»] и вправе приостановить исполнение своих обязательств на N (срок). Если невозможность исполнения обязательств Стороны А [или «любой из Сторон»] в результате введения санкционных ограничений длится более N (срок), любая из Сторон праве отказаться от исполнения Договора в одностороннем внесудебном порядке».

Порядок расчетов

Что включить в договор?

Корректный механизм и порядок расчетов. Например, условие о расчетах в другой валюте при определенных обстоятельствах.

Из-за постоянно пополняемых экономических ограничений возникают сложности с международными банковскими переводами и иными формами расчетов. Это может привести к тому, что одна из сторон окажется неспособной исполнять денежные обязательства. В отсутствие релевантных формулировок это может повлечь за собой применение мер ответственности, несмотря на то, что неисполнение денежного обязательства не является умышленным.

Примеры.

⇒ Проблемы могут быть, если в договоре, опосредующем трансграничные отношения, предусмотрены расчеты в иностранной валюте. Из-за санкций исполнение обязательств с использованием привычных форм международных расчетов (международные банковские переводы, аккредитивы, инкассо и т.д.) может оказаться затруднительным. Сторонам следует предусмотреть возможность исполнения денежного обязательства в иной валюте (например, исполнение в евро, если исполнение в долларах США по каким-либо причинам оказывается невозможным и т.д.).

⇒ Имеет смысл увеличить сроки исполнения денежных обязательств или период, в течение которого неисполнение денежного обязательства не повлечет начисление неустойки или применение иных мер ответственности. Например, стороны могут предусмотреть начисление неустойки с одиннадцатого рабочего дня с даты, в которую должно было быть исполнено обязательство.

⇒ Высокая волатильность рынка способна существенно увеличить или уменьшить итоговую стоимость предмета договора, если он номинирован в иностранной валюте. Если нет возможности использовать российский рубль в качестве валюты договора, лучше предусматривать в договорах валютные оговорки, которые способны застраховать стороны от резких скачков курсов валют.

Предположим, цена договора поставки, заключенного между российской и американской компанией, и валюта расчётов по данному договору номинированы в долларах США. Учитывая, что российский контрагент-покупатель получает доход от продаж в рублях, а платит американскому контрагенту в долларах США, резкий рост курса доллара США к рублю может оказаться неприятным фактором для российского контрагента-покупателя. Во избежание негативных последствий стороны могут предусмотреть оговорку о пересмотре контрактной цены.

Примерная формулировка в договоре поставки:

«*Если курс доллара США к рублю, установленный Банком России, повысится более чем на 10% по сравнению с котировкой на дату заключения Договора, то Покупатель имеет право потребовать пересмотра цен по неоконченным поставкам. В случае недостижения договоренности Покупатель вправе отказаться от дальнейших поставок в одностороннем внесудебном порядке в порядке, предусмотренном пунктом N Договора».*

⇒ Распространены ситуации, в том числе в отношениях между российскими компаниями, когда цена договора выражена в иностранной валюте, а валютой платежа является российский рубль. В таком случае резкий рост курса иностранной валюты к рублю «обогащает» получателя (например, поставщика), а резкое падение – плательщика (например, покупателя). В таком случае в договоре также может быть установлена валютная оговорка.

Примерная формулировка в договоре поставки:

«Если курс доллара США к рублю, установленный Банком России, [превысит значение 1 доллар США = N рублей] ИЛИ [окажется ниже значения 1 доллар США = N рублей], то Покупатель (в случае достижения верхней границы валютного коридора) или Поставщик (в случае достижения нижней границы валютного коридора) вправе требовать исполнения денежного обязательства по максимальному или минимальному курсу доллара США к рублю, предусмотренному валютным коридором».

Дополнительные полезные материалы из СПС «КонсультантПлюс»:

- *Готовое решение: По каким основаниям можно расторгнуть договор (КонсультантПлюс, 2022) {КонсультантПлюс}*
- *Готовое решение: Как расторгнуть договор в одностороннем порядке (КонсультантПлюс, 2022) {КонсультантПлюс}*
- *Готовое решение: В каких случаях допускается односторонний отказ от исполнения обязательств (КонсультантПлюс, 2022) {КонсультантПлюс}*
- *Готовое решение: Как сформулировать условие о плате за отказ от договора (КонсультантПлюс, 2022) {КонсультантПлюс}*
- *Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 25.12.2018 N 49 "О некоторых вопросах применения общих положений Гражданского кодекса Российской Федерации о заключении и толковании договора" {КонсультантПлюс}*
- *Статья: Заверения об обстоятельствах в предпринимательских отношениях (Кархалев Д.Н.) ("Вестник арбитражной практики", 2020, N 2) {КонсультантПлюс}*
- *Готовое решение: Что предусмотреть в договоре на случай наступления обстоятельств непреодолимой силы (форс-мажора) (КонсультантПлюс, 2022) {КонсультантПлюс}*
- *Готовое решение: Какие обстоятельства относятся к обстоятельствам непреодолимой силы (форс-мажору) и какие последствия они влекут (КонсультантПлюс, 2022) {КонсультантПлюс}*
- *Путеводитель по договорной работе. Поручение. Рекомендации по заключению договора {КонсультантПлюс}*